



OECHSLER beschleunigt die Time-to-Market und stärkt Wettbewerbsvorteile mit der Migration in die SEEBURGER Cloud



Der OECHSLER-Konzern, eine international führende Unternehmensgruppe der Kunststofftechnik, restrukturiert seine heterogene IT-Landschaft. Hierbei setzt das Unternehmen zunehmend auf Cloud-Lösungen, um schneller und flexibler auf Markt- und Kundenanforderungen reagieren zu können sowie inhouse-betriebene Systeme zu vernetzen und effizienter zu betreiben.

Unkomplizierte B2B/EDI-Migration in die Cloud mit SEEBURGER

Vor dem Hintergrund zunehmender Kundenanfragen (EDIFACT, Inventory Reports etc.) und des anstehenden Ruhestands des EDI-Experten wählt OECHSLER einen neuen Kurs für den bislang on-Premises mit der SEEBURGER BIS Plattform und viel Einzelwissen aufgebauten B2B/EDI-Datenaustausch.

Zur Wahrung eines stabilen B2B/EDI-Betriebs 24/7 überzeugt **SEEBURGER** mit dem **Fully Managed B2B/EDI Service** mehrfach:

- **Marktreputation** von SEEBURGER im für OECHSLER wichtigen Marktsegment Automotive gibt Stabilität und Sicherheit
- **B2B Communication Network** bringt Geschäftspartnern Einfachheit bei angefragten Neuanbindungen
- **Service zur offensiveren Erfüllung von Marktanforderungen** ohne internes „personelles Bottleneck“
- **Verlässlicher Support bei der Migration** und „kurze Wege“ beim Betrieb durch deutschsprachigen SEEBURGER-Consultant mit umfassender OECHSLER-Expertise

Über die OECHSLER AG

Seit seiner Gründung im Jahr 1864 hat sich OECHSLER mit Hauptsitz in Ansbach (Mittelfranken) zu einem führenden Unternehmen der Polymertechnologie entwickelt, das weltweit Kunden aus der Automobilindustrie, aus dem Gesundheitswesen, aus dem Bereich Konsum- und Sportartikel sowie zahlreiche weitere innovative Technologieunternehmen beliefert. Mit rund 3.000 Arbeitnehmern und 6 globalen Produktionsstandorten erwirtschaftet das Unternehmen 389 Millionen Euro.

www.oechsler.com



Neugierig auf weitere **Case Studies** aus dem Bereich Automotive?

Mit Delegation des B2B/EDI-Betriebs und -Managements an SEEBURGER gewinnt OECHSLER vielfältig:

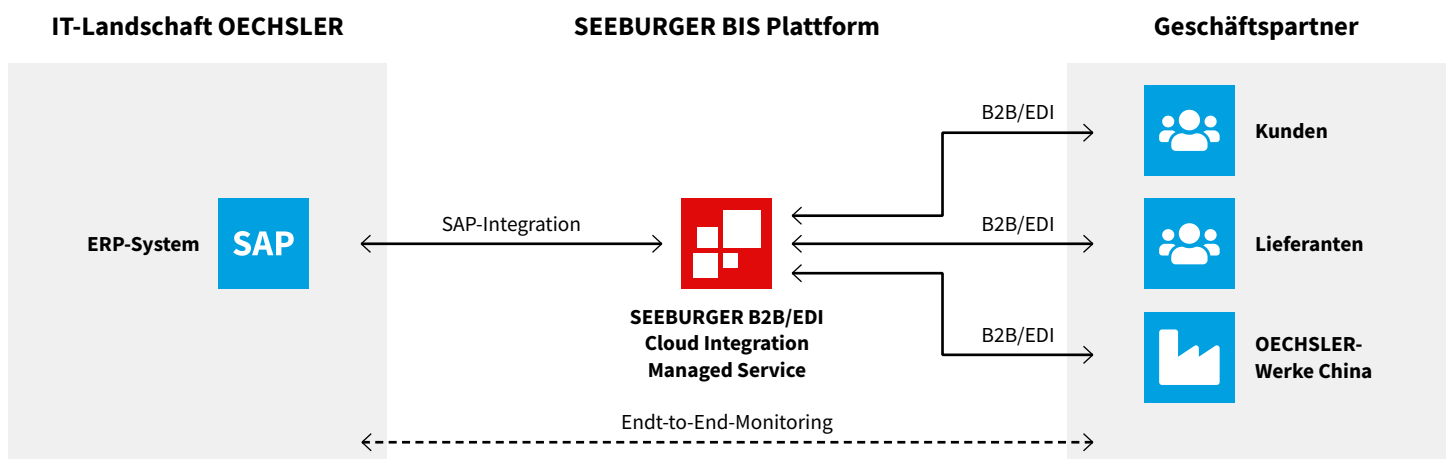
- Beschleunigte Umsetzung von Markt- und Geschäftspartneranforderungen mit automatisierten B2B/EDI-Prozessen zur **Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit**
- Zugriff auf das SEEBURGER-Repository mit rund **20.000 Partner-Mappings** zur schnellen Anbindung jedes Partners über jedes Format
- Entlastung bei der Anbindung von B2B-Partnern durch **Unterstützung bei der Kunden- und Partnerkommunikation** als Teil des Onboarding-Prozesses
- Sicherung der **Geschäftskontinuität** im B2B/EDI-Umfeld
- **Höchste Sicherheit** mit zertifiziertem SEEBURGER Cloud-Betrieb (ISO 27001, ISAE 3402, TISAX)
- **Flexibilität** bei der Umsetzung von
 - Anbindungen von OECHSLER-Werken (China)
 - zukünftigen Marktanforderungen

Mit Blick auf das bevorstehende SAP S/4 HANA-Projekt eruiert OECHSLER im Rahmen einer Vorstudie vielfältige Integrationsanforderungen, um die Digitalisierung im Unternehmen kontinuierlich voranzubringen. So gilt es, Satellitenlösungen zu reduzieren bzw. zu vernetzen und die Rückkehr zu Standards voranzutreiben.

Hierbei könnte die **SEEBURGER BIS Plattform** als potenzielle Datendrehscheibe zur Informationsvernetzung für das Unternehmen dienen.

Die Vorteile

- + Maximale Zuverlässigkeit durch höchste Systemverfügbarkeit
- + Modernste Technologie für die systemkritische B2B-Integration
- + Höchster Grad an Standardisierung aller internationalen B2B/EDI-Formate und -Prozesse
- + Effizientes Partner-Onboarding mit vorgefertigten Integrationsinhalten
- + Volle Transparenz durch Monitoring-Funktion
- + Einfache Umsetzung von Intercompany-Prozessen



Der SEEBURGER B2B/EDI Cloud Integration Managed Service im Einsatz bei OECHSLER



„Die Migration in den SEEBURGER B2B/EDI Cloud Integration Managed Service verlief sehr erfolgreich, unkompliziert sowie in Time und Budget. Der SEEBURGER-Projektleiter, der als lösungsorientierter Sparringspartner stets zur Verfügung stand und schnell zu erreichen war, hat sich als äußerst hilfreich erwiesen. Wir sehen in SEEBURGER einen starken, verlässlichen Partner, bei dem wir in guten Händen sind.“

Steffen Lang, Head of Enterprise Systems, OECHSLER AG